

南あわじ市商工会 企業力強化セミナー

～自社が持つ潜在力・底力を最大限引き出し、戦略的経営力を強化～

企業の競争力を向上させるためには、「自社独自の強みを明らかにして、その強みを伸ばしていくこと」が重要であり、長期にわたって顧客の求める価値を創出し続け、市場での競争力を維持するための仕組みの良さを作り出す必要があります。いくらモノがよくても、企業全体が顧客に信頼されないとダメ。顧客価値を高め、信頼を勝ち得てこそ、生き続ける事ができる、という考え方をベースに自社の企業力強化を考えて頂きます。

本セミナーは、顧客価値という観点から経営全体を体系的にとらえ、潜在的な問題を顕在化させ、改善・革新の取組みに繋げるためのセミナーです。

◇日 程： **11月18日(火)・12月4日(木)**

12月18日(水)・1月22日(木)

◇時 間： **13:30 ～ 16:30**

◇場 所： **南あわじ市商工会**

(南あわじ市市市 299-2 TEL42-4721)



◇講 師： **安倍クオリティーマネジメント(株)**

代表取締役 安倍 泰生 氏

○プロフィール

洲本市出身。サントリーフーズ(株)関西支店長、ハーゲンダッツジャパン(株)取締役、ベン&ジェリーズジャパン(株)営業本部長を経て現職。

経営品質向上プログラムをベースに、「わかりやすく」、「実践できる革新」をめざして中小企業の経営革新を支援しており、なかでも、売上計画達成へのプロセス構築、営業担当者の育成・強化は、指導先から好評を得ています。

◇受講対象者： 南あわじ市商工会員で自社の企業力を強化したいと思っておられる方

◇定 員： 30名 (先着順)

◇お申し込み： 11月10日(月)迄に別紙申込書に必要事項をご記入の上、南あわじ市商工会へお申し込み下さい。(担当 大上・伊藤)

南あわじ市商工会「企業力強化セミナー」予定表

	日 時	内 容
第 1 回	11 月 18 日 (火) 13:30～16:30	<p>わが社は「なぜ？」お客様に選ばれているのか？</p> <ul style="list-style-type: none"> ・顧客価値とはお客様の便益と感動！ ・提供している価値は何か？／強みは何か？ ・ターゲットとするお客様は誰か？ ・ライバルとどこが違うのか？ <p>いまなぜ？ 販路開拓が必要か？</p> <ul style="list-style-type: none"> ・良いものが、必ず売れるとは限らない！ ・販路開拓なくして成長はない！
第 2 回	12 月 4 日 (木) 13:30～16:30	<p>わが社のバリューチェーンを描く！</p> <ul style="list-style-type: none"> ・強みはどこから生まれているのか？ ・お客様のニーズを商品・サービスに変える。 ・お客様に何を伝えるのか？ ・お客様とのよい関係を維持・構築する。
第 3 回	12 月 18 日 (木) 13:30～16:30	<p>お客様の感動を創る、人と組織づくり</p> <ul style="list-style-type: none"> ・リーダーに求められる顧客主導の考え方 ・組織的能力をどのように強化するか？ ・企業目的実現のための社員の能力向上 ・感動創造のための社内外との連携を築く。
第 4 回	1 月 22 日 (木) 13:30～16:30	<p>価値提供に向けた、仕組みと組織をつくる！</p> <ul style="list-style-type: none"> ・わが社のどこを変えるのか？／課題は何か？ ・実行計画／スケジュールの策定 ・目標と進捗評価のための指標の設定 ・求められる定期的な振り返り



企業力強化セミナー参加申込書 FAX 42-4689

事業所名			
所在地			
受講者名		TEL	
e-mail		FAX	

<http://www.m-awaji.jp/best-partner/>